



「売れ筋商品発掘市」商談会











たくさんのご参加 お待ちしてる

マル!

平素は、当機構の事業にご協力を賜わり感謝申し上げます。

この度、高速道路 SA PAの運営業者及び商業・観光施設との販路開拓を望む事業者の方を対象とした、マッチング形式の商談会を開催いたします。

この商談会は、SA PA及び商業・観光施設等のバイヤーが買い手企業としてブースを構え、そこに事業者の皆様が売り手企業として、直接売り込む商談会です。

商談分野は、土産品、食品・食材、雑貨、地域特産品など多岐に渡ります。

年に一度の商談会ですので、多くの方のご参加をお待ちしております!

期 日: 令和6年2月21日(水)

時間:午前10時00分~午後1時00分

午後 2時00分 ~午後5時00分

場 所: ベルクラシック甲府 3階エリザベート

(甲府市丸の内1-1-17 Tel:055-254-1000)

募集企業:中小製造業、卸売業、農林水産業など 50事業者まで

バイヤー: 高速道路SA PA 仕入担当、商業・観光施設の担当 10社程度

参加費用: 無料 ※交通費、運搬費用等は各自負担

商談可能商品 : 次の(1)の1又は2のいずれかを満たし、かつ(2)のいずれかに該当するもの。

- (1) 1. 山梨県内で製造、加工した商品
 - 2. 主な原材料が山梨県内で生産、製造された商品
- (2) 1. 知名度が高い、品質が優れているなど、消費者の一定の需要が見込まれる商品。
 - 2. 山梨のブランドイメージを高める特徴的な商品。
 - 3. 他の店舗では購入しにくい、希少価値が高い商品。
 - 4. 主催者が適当と認める商品。

お申込み方法:下記URLまたは右記QRコードより、

2月6日(火)までにお申込みください。

【申込みURL: https://forms.gle/5gywjxfCV5khnv378】

※内容について変更が生じる場合もございますので、予めご承知おきください。



申込みQRコード

お問い合わせ先: (公社) やまなし観光推進機構 担当:清水愛・清水正則

電話番号: 055-231-2722 (受付時間8時30分~17時15分)

MAIL: a-shimizu@yamakan-sk.jp

※定員になり次第締め切ります。満席の場合のみご連絡させていただきます。

出展企業(バイヤー)&ニーズ ~~~

こんな商材・事業者などを探しています! 企業名 施設等 (株)大伴リゾート 旅の駅 他 ・農産物や加工品 ・県内でもまだ出回っていない商品 ・オリジナル商品対応可の事業者様 ・富士五湖地域の商品(特に食材を取り扱う業者様とマッチング希望) ・飲食と土産の両方に対応してくれるメーカーを探している ㈱アルプス 八ヶ岳PA上下 他 富士桜カントリー倶楽部 コンペ賞品などで使いやすい価格帯の商品(800~3,000円程度)等 富士観光開発㈱ 富士レイクサイドカントリー ・業務用もあり、レストランメニューと相互販売可能な食品商品 等 倶楽部 ・委託販売が可能なお土産用 アルコール業者 等 敷島カントリー倶楽部 ・インバウンド訪日外国人向けの土産品を探している 等 ふじてんリゾート ・県産商品が少ないので取り入れたい(お菓子などではないもの)等 富士眺望の湯ゆらり 富士緑の休暇村 - 学生向け低価格帯商品(200円~300円) 等 富士すばるランド ・弊社オリジナル商品が製作可能な業者 等 谷村PA(下り) ・その場で食べることが可能な和菓子・洋菓子商品 等 ・県産の食材を使用した、お土産品(洋菓子、和菓子) 株キャニー 談合坂SA上り 他 ・普段の食卓で食べるような生鮮食品(キムチ、豆腐、納豆など) ・お土産品(惣菜、漬物、調味料) ・大月~上野原辺りの名産品 キッチンカーで販売できる事業者 ・列車荷物輸送サービスに適した商材。(特急列車等を使って荷物を輸 はこビュン 他 株JR東日本商 送するサービス) 事 ・鮮度が重視される・朝どれ(トウモロコシ、枝豆、アスパラガス、桃、サ クランボ、ぶどう等)や、日持ちのしないスイーツ等 セレオ八王子 ・セレオ八王子にて催事販売可能な事業者 (株)JR中央線コミュ ニティデザイン セレオ国分寺 飲食を中心に山梨物産展を実施したいので事業者を探している 「山梨フェア」開催にあたり、ハンドメイド雑貨や工芸品を探している nonowa国立 ・新しいエリア(北杜市など)の観光名所や土産品をPRしたい 様々な物産展やイベント等への出展事業者様を募集しています。 (公社)やまなし観光 県内・県外物産展 他 推進機構 (機構の会員になることが条件のため、詳細をご説明します。)



- ・富士五湖地域の商品を探したい
- ・どこでも買える商品ではなく、ここでしか買えないという商品を探したい
- ・地場産品を用いて、地域で特色を出すのが課題
- ・店舗独自のオリジナル商品の開発が課題
- 売店エリアのマンネリ化(常に同じラインナップ)
- ・訪日外国人(主なアジア)向けの人気商品がなかなか見つからない
- ・通年仕入れることのリスクが発生する可能性があり、買取のリスクはある程度緩和したい
- ・お客様からお土産はPAやSAで買って帰る等の声があり、様々な場所で売っていない商品がほしい
- ・山梨の事業者様とのネットワークが少ない
- ・最寄りの積込駅(主に甲府駅)まで生産者様が持ち込んでいただくことが可能かというのが課題
- ・山梨物産展を実施したことがないので実施し、山梨へ誘客したい
- ・一定の認知度があり、観光PRの訴求性が高い商材をご提案いただきたい



令和4年度の様子